



Erasmus+



LYCÉE
EDOUARD
HERRIOT

BTS COMMERCE INTERNATIONAL

à référentiel commun européen



DÉVELOPPEUR DE TALENTS

La formation, d'une durée de 2 ans, inclut 12 semaines de stage en entreprise (dont 8 semaines à l'étranger en fin de 1ère année*). Les langues vivantes occupent une place très importante dans la formation. Les étudiants choisissent d'approfondir leurs compétences dans deux langues étrangères (dont l'anglais) et sont formés aux techniques d'études de marchés étrangers, de prospection clientèle, de gestion des opérations import-export et de négociation-vente en langue vivante étrangère.

Le titulaire du BTS commerce international est appelé à occuper des postes d'assistant commercial export en particulier au sein des PME. Dans ses fonctions, il participe à la mise en œuvre de la stratégie commerciale de l'entreprise ainsi qu'à la gestion des opérations courantes liées à la négociation internationale. Il exerce son activité auprès de la clientèle internationale de l'entreprise, de ses fournisseurs étrangers et des prestataires de services agissant dans le cadre des activités à l'international.

** dans le cadre de la charte Erasmus+ signée par le lycée, les étudiants réalisant leur stage en Union européenne peuvent bénéficier d'un financement spécifique. La Région Champagne Ardenne peut également accorder une aide à la mobilité internationale aux étudiants.*

CONDITIONS D'ACCÈS

Sélection sur dossier pour des candidats issus des bacs L, ES, STMG et professionnel. Les candidats doivent avoir un bon niveau en langues étrangères (deux langues étrangères dont l'anglais)

POURSUITES D'ÉTUDES

Ecoles supérieures de commerce (ESC)
Ecoles supérieures de commerce international (ESCI)
Diplôme universitaire de spécialisation (IUT)
Licences professionnelles
Enseignement universitaire supérieur (LEA)
Instituts universitaires professionnalisés (IUP)
Ecoles de transport (formations AFT-IFTIM)

DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

Cette formation permet d'exercer une diversité de métiers en relation directe avec une clientèle de professionnels au sein d'entreprises industrielles et commerciales, de prestataires de services (transport, banques...) ou d'organismes de conseil.

Exemples de métiers exercés dans le cadre d'une première expérience professionnelle :

- assistant(e) commercial(e) export
- assistant(e) import
- assistant(e) transitaire
- assistant(e) du responsable de zone
- assistant(e) administration des ventes internationales
- assistant(e) aux achats à l'international...

Vous avez la possibilité de réaliser un stage découverte en immersion dans la classe de 1ère année (sur rendez-vous)

L'assistant commercial export peut exercer 5 types d'activités professionnelles :

ETUDE ET VEILLE COMMERCIALES INTERNATIONALES

- mener une veille commerciale permanente (recherche documentaire sur les marchés étrangers)
- recueillir de l'information à l'étranger (recherche terrain)
- préparer la prise de décision

VENTE A L'EXPORT

- prospecter afin d'élaborer une offre commerciale adaptée (participer à des missions commerciales...)
- vendre à l'export
- assurer le suivi des ventes

ACHAT A L'IMPORT

- élaborer une base de données sur les fournisseurs potentiels
- participer au processus de négociation à l'achat
- assurer le suivi des achats

COORDINATION DES SERVICES SUPPORT A L'IMPORT ET A L'EXPORT

- effectuer le montage des opérations import – export (étude d'une solution transport, contact avec les prestataires de services...)
- assurer le suivi documentaire des opérations import –export (transport, paiement, douane...)
- coordonner le contrôle de qualité

GESTION DES RELATIONS DANS LEUR CONTEXTE PLURICULTUREL

- produire des messages en intégrant les éléments interculturels
- animer un réseau relationnel pluriculturel

HORAIRE HEBDOMADAIRE

Etude et veille commerciales internationales	1 ^{ère} Année	2 ^{ème} Année
Etude et veille des marchés étrangers	6 h	
Informatique commerciale	3 h	
Vente à l'export		
Prospection et suivi de clientèle	4 h	2 h
Communication et management interculturels	2 h	
Négociation vente		3 h
Négociation vente en langue vivante étrangère		2 h
Gestion des opérations d'import-export Langues vivantes étrangères		7 h
Langue vivante A	3 h	3 h
Langue vivante B	3 h	3 h
Culture générale et expression Environnement économique et juridique	2 h	2 h
Economie et droit	4 h	4 h
Management des entreprises	2 h	2 h
Horaire hebdomadaire	29 h	28 h



Erasmus+



LYCÉE
EDOUARD
HERRIOT

La Maladière
BP 90248 Ste SAVINE
10606 La Chapelle St Luc
Tél : 03 25 72 15 50
Fax : 03 25 72 15 99
Contact : ci@btsherriot.fr